

# Partie 5 : Internationalisation 6 des échanges et mondialisation

## Chapitre 11 : Commerce international, croissance et développement

- **III. Faut-il craindre la concurrence des pays émergents?**

# Partie 1 – Commerce international, croissance et développement

I. Le commerce international en perspective

II. La régionalisation : retour au protectionnisme ou tremplin du libre-échange ?

III. Faut-il craindre la concurrence des pays émergents ?

IV. Faut-il imposer des normes dans le commerce international ?



REPAIRING  
修理

REPAIRING  
修理



# III. Faut-il craindre la concurrence des pays émergents ?

## Définitions, lexique

- Balance commerciale
- Commerce interbranche
- Commerce intrabranché
- Compétitivité (prix et hors prix)
- Coût salarial unitaire
- Coût unitaire
- Délocalisation
- Mondialisation
- Termes de l'échange

# III. Faut-il craindre la concurrence des pays émergents ?

A. L'insertion des PED dans les échanges internationaux a des effets négatifs sur l'emploi dans les pays développés

**B. Des inquiétudes qu'il faut toutefois relativiser**

Doc.1 : L'arrivée des pays émergents sur le marché mondial résulte du **processus de mondialisation** en cours.

Plusieurs facteurs ont contribué à installer définitivement sur ces nouveaux acteurs sur la scène du commerce international :

libéralisation  
des échanges  
mondiaux

forte baisse  
des coûts de  
transports

ouverture de  
la Chine

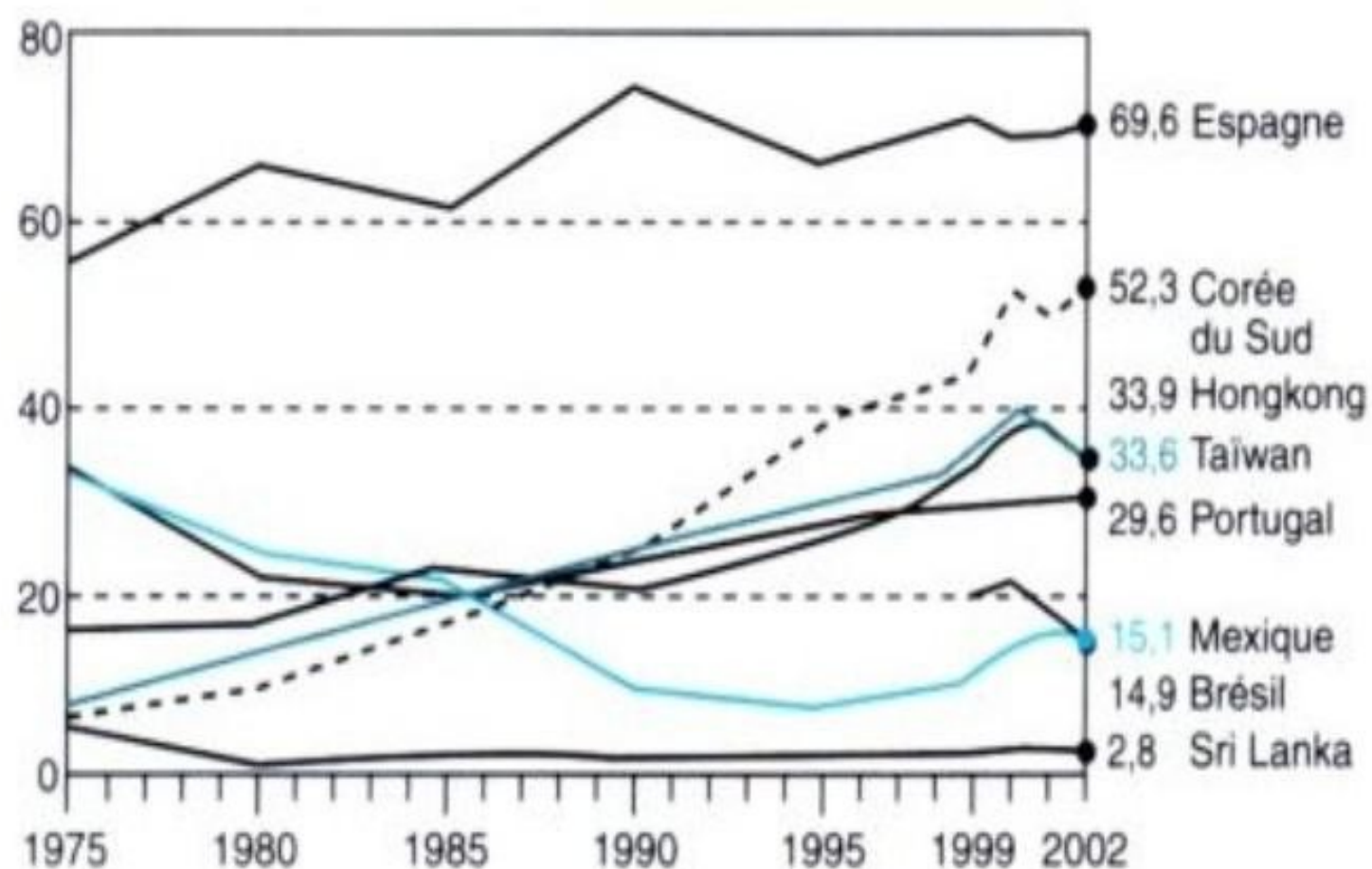
disparition du  
bloc socialiste

À cela s'ajoutent les stratégies des FMN  
(division internationale des processus de  
productifs)

## DOCUMENT 2

### Coût du travail

Coût horaire  
d'un ouvrier  
de l'industrie  
(France = 100)



Source : Alternatives économiques, Hors Série n° 62, octobre 2004

# Doc. 2 : la faiblesse des salaires rend compétitives les productions des pays émergents à forte intensité de main-d'œuvre.

Les entreprises des pays développés sont incitées à produire dans des régions où les salaires sont plus bas.

Les consommateurs occidentaux sont tentés d'acheter des produits importés moins chers que les produits nationaux.

## **Substitution entre salariés du Sud et salariés du Nord.**

Ce sont les salariés peu qualifiés du Sud qui profitent de l'ouverture des frontières au détriment des salariés peu qualifiés du Nord.

Doc. 2 : la faiblesse des salaires rend compétitives les productions des pays émergents à forte intensité de main-

d'œuvre.  
La prévision du théorème HOS semble donc se réaliser en partie :

- le prix du facteur travail dans les pays émergents (ex : Corée) tend à augmenter,
- tandis que la concurrence du Sud pousse à la baisse des salaires dans les pays industrialisés.

⇒ *Cette tendance ne se vérifie pas pour tous les pays. Après une décennie dans le cadre de l'Aléna, le Mexique n'a pas bénéficié de cette dynamique.*

# Document 3: faut-il avoir peur de la Chine ?

L'essentiel de la production réalisée en Chine

- n'est pas destiné à la demande chinoise,
- mais à l'exportation.

La production industrielle se substitue aux productions occidentales, *sans que l'industrie du Nord trouve des débouchés supplémentaires.*

Les FMN occidentales sont les premières responsables de cette évolution.

## Document 4: la concurrence des pays émergents concerne de plus en plus les services.

1. Transfert de nombreux emplois de services routiniers et peu qualifiés : centres d'appels, les emplois de *back-office* et de saisie de données...
2. Flux d'investissements Nord/Sud + transferts de technologie **favorisent** le rattrapage des économies du Nord par le Sud.
3. A terme, la concurrence du Sud ne va plus uniquement se cantonner aux productions traditionnelles (services informatiques, par ex.)

Offre de travail durablement  
excédentaire  
+ niveau de formation élevé

= Bas salaires +  
compétences/qualifications =  
→ Productivité et compétitivité

**Situation très défavorable aux  
économies du Nord.**

# III. Faut-il craindre la concurrence des pays émergents ?

A. L'insertion des PED dans les échanges internationaux a des effets négatifs sur l'emploi dans les pays développés

B. Des inquiétudes qu'il faut toutefois relativiser

# Document 5 - Le salaire ne constitue pas l'unique élément du coût du travail (1/2)

## 1. L'environnement économique, politique et social demeure essentiel (ex : Sierra Leone ou Haïti).

- L'instabilité politique,
  - l'absence d'infrastructure de transport,
  - les surprimes d'assurance liées au risque
- rendent ces pays peu compétitifs

Plus un territoire est capable d'offrir une capacité d'accueil favorable à l'activité économique, plus il a de chance d'attirer les capitaux et les investissements.

# Document 5 - Le salaire ne constitue pas l'unique élément du coût du travail (2/2)

2. Il faut aussi tenir compte, du niveau de l'inflation et des taux de change, et surtout de la productivité du travail (coût unitaire)

Ex : 10 €/h x 50 unités/h → coût unitaire 0,50 €

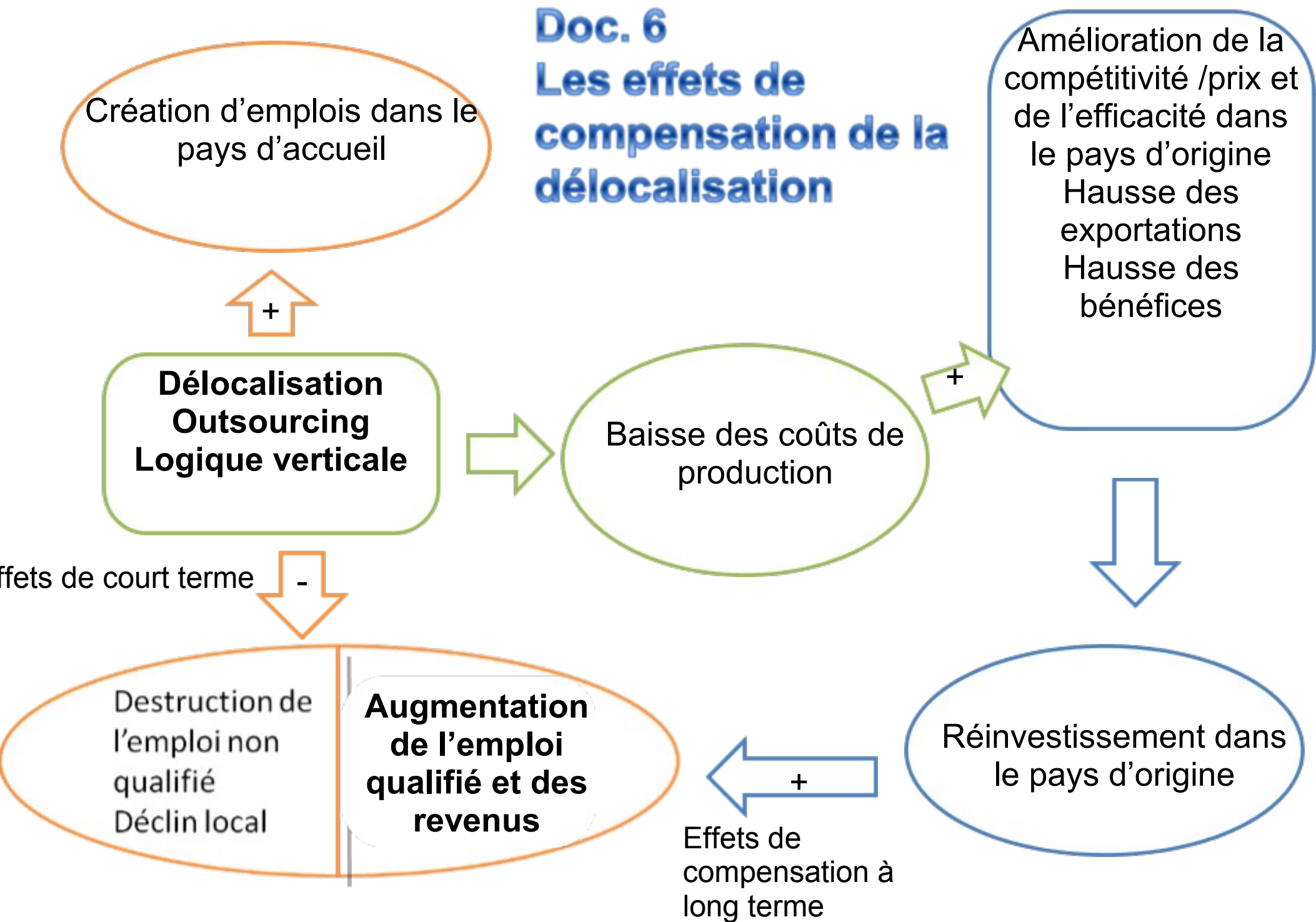
Ou 5€/h x 25 unités/h → coût unitaire identique

La productivité dépend

- du niveau de qualification de la population
- de ses capacités innovatrices

La question de la concurrence du Sud repose sur nos capacités à innover et à créer de nouvelles activités, et donc de nouveaux emplois.

## Doc. 6 Les effets de compensation de la délocalisation



# Document 7 – la relocalisation

Relocalisation : phénomène (pour l'instant modeste) de retour dans le pays d'origine d'unités productives délocalisées dans les pays à faibles coûts salariaux.

- La **nouvelle organisation du travail** ainsi que l'automatisation, ont rendu moins attractives certaines délocalisations (substitution du capital au travail)
- Les consommateurs exigent une **qualité et une diversité des produits** de plus en plus élevées, donc une adaptation constante de la production
- La délocalisation suppose une **coordination élevée** à l'intérieur du groupe ou du réseau d'entreprise.

# Document 8 : le danger pour l'emploi ne vient pas des PED mais des nations industrielles.

- Pour Pierre-Noël Giraud, le libre-échange ne signifie pas laisser-faire.
- Les problèmes d'adaptation posés par la mondialisation nécessitent l'intervention de l'État.
- Mais celle-ci n'est désormais possible que dans le cadre d'une régulation concertée à l'échelle mondiale.

**course à la compétition**

**compression des coûts**

**chasse au sureffectif**

**chômage et compression des salaires**

**accroissement des inégalités**

# Document 9 – la mondialisation n'est pas coupable (Paul Krugman)

Pour Paul Krugman, la croissance des inégalités salariales aux États-Unis repose sur des causes internes :

- hausse de la demande de main-d'œuvre qualifiée (informatique)
- diminution parallèle de la demande de main-d'œuvre non qualifiée, faiblement rémunérée car trop abondante

# Document 10 – partager plus équitablement les gains du libre-échange

Les défenseurs du libre-échange considèrent que

- Si à court terme il se traduit par une perte d'emploi
- à terme, les emplois perdus sont compensés par les emplois créés.

Il faut accompagner les personnes concernées (chômage, formation).

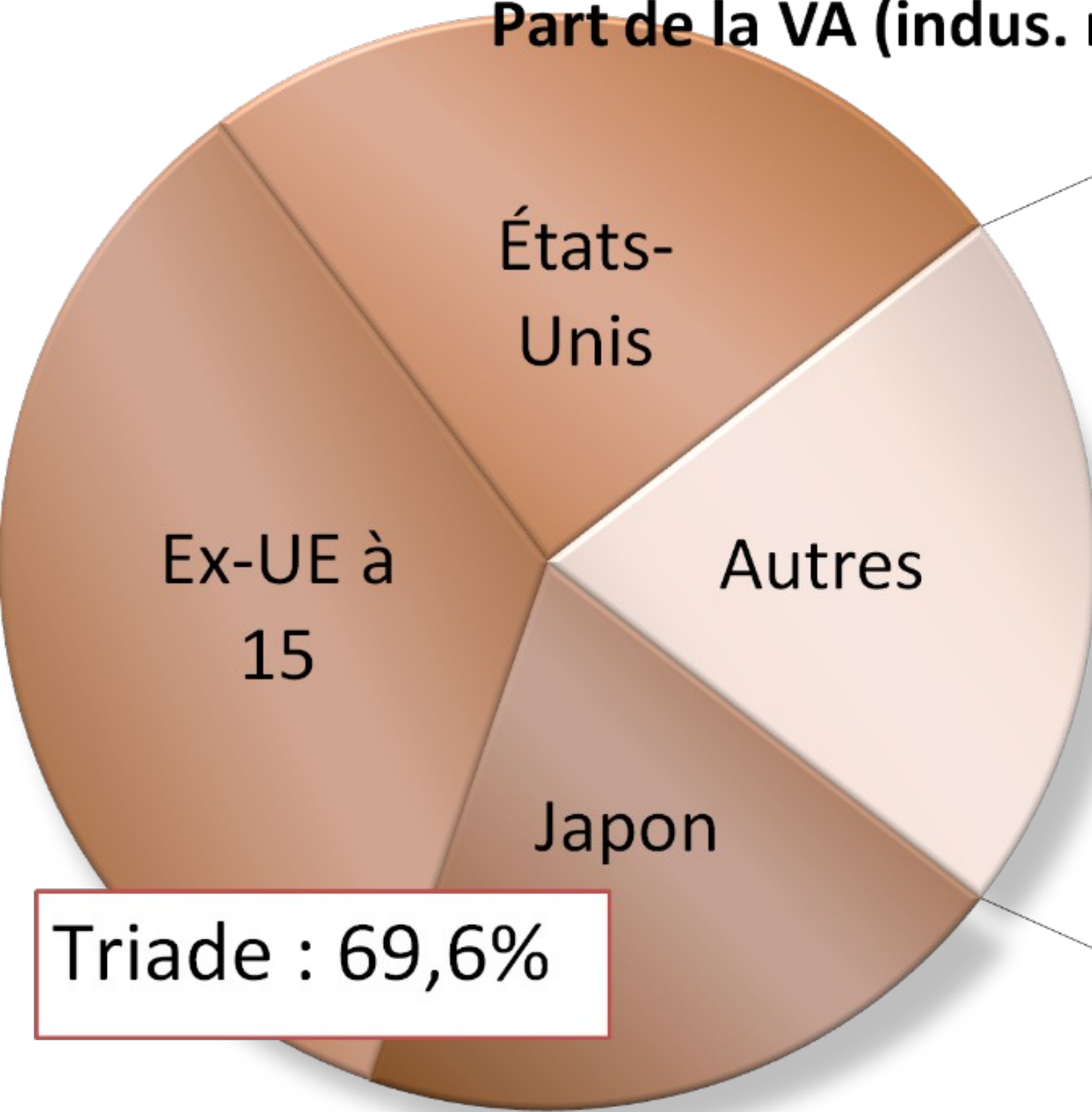
Or, tout le monde ne bénéficie pas et ne subit pas les transformations induites par le libre-échange de la même façon.

- Certains cumulent les avantages (maintiennent leurs emplois et améliorent leur niveau de vie) ,
- d'autres concentrent les inconvénients (perte de leur emploi et faiblesse de leur revenu).

Le libre-échange renforce la fracture sociale.

<b>Part de la VA industrielle mondiale, en %</b>	<b>1990</b>	<b>2003</b>
Moyen-Orient et Afrique du Nord	—	2,0 %
Afrique subsaharienne	1,3 %	1,3 %
Ex-URSS	5,1 %	2,3 %
Amérique latine et Caraïbes (y. c. Mexique)	5,2 %	5,4 %
Asie du Sud	1,4 %	1,9 %
Chine	2,2 %	7,7 %
Reste de l'Asie de l'Est	1,7 %	2,8 %
Japon	17,4 %	13,4 %
Nouveaux membres de l'Union européenne	1,6 %	1,7 %
Ex-Union européenne à 15	30,4 %	26,1 %
États-Unis	21,8 %	23,3 %
Ensemble des pays à haut revenu	80,0 %	74,8 %

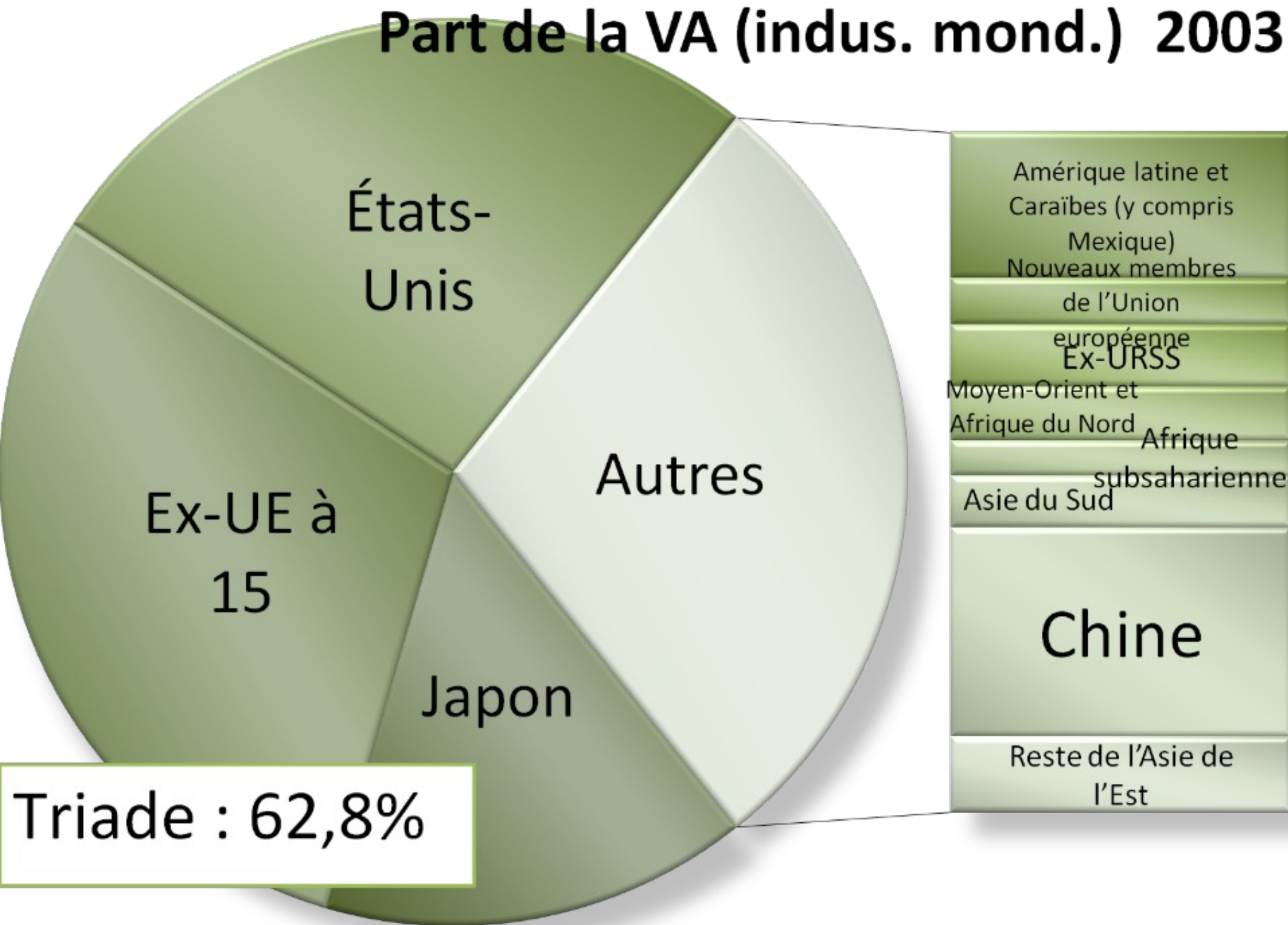
# Part de la VA (indus. mond.) en 1990



Triade : 69,6%

- Amérique latine et Caraïbes (y compris Mexique)
- Nouveaux membres de l'Union européenne
- Ex-URSS**
- Moyen-Orient et Afrique du Nord
- Afrique subsaharienne
- Asie du Sud
- Chine
- Reste de l'Asie de l'Est

# Part de la VA (indus. mond.) 2003



# Synthèse (distribuée)

L'insertion des pays en développement dans les échanges internationaux a des effets négatifs sur l'emploi dans les pays développés.  
Cependant ces inquiétudes doivent être relativisées.